



Bakgrund

Lunchin startades 2017, som frivilliga och spontana lunchmöten mellan kontakter från LinkedIn. Lunch + LinkedIn = Lunchin.

Verksamheten växte och utvecklades till att som mest vara 365 klubbar i 68 länder innan pandemin slog till och flera klubbar la ner sin verksamhet.

Hösten 2023 överlät grundaren Kristian Andersson verksamheten och varumärket till Anders Nilsson och Affärsminglet i Norden AB. Kristian Andersson är som grundare hedersmedlem nr 1 i Lunchin, vilket gör att du kanske kommer träffa på honom i något möte framöver.

Nya Lunchin

Betalande medlemsnätverk (var tidigare varit ett gratisnätverk).

- Yrkesnätverk där alla är välkomna.
- Lokala och regelbundna (se info på www.lunchin.net) möten i samband med måltid.
- Digitala verktyg som förbättrar genomförande och interaktion.
- Växer och utvecklas för medlemmarnas bästa.
- Medlemssupport med nya kontakter
- Inspiration för att bygga hållbara yrkes och affärsrelationer.

Fördelar med Lunchin

Argument till nya och nyfikna gäster

- Yrkesnätverk där alla är välkomna.
- Ambassadörer som välkomnar på plats.
- Regelbundna möten utan närvarokrav.
- Nätverksapp med effektiv uppföljning.
- Fysisk eller digital medverkan.
- Personligt årsmedlemskap med olika alternativ (se hemsidan)
- Fritt att besöka andra klubbar.



Lokal Ambassadör för Lunchin

För dig som vill och gillar;

- Att nätverka
- Möten med nya människor
- Skapa ett större eget nätverk
- Ansvara för en grupp människor som vill träffas
- Hjälpa andra människor med din erfarenhet och kunskap
- Betydelsen av personliga relationer och personligt Relations Kapital.

Som en av tre (brukar vara ett bra antal) Ambassadörer i den lokala Lunchin klubben vill du medverka till att skapa intresse och genomföra lokala nätverksmöten. Trevliga och effektiva möten där olika personer med olika bakgrund kan skapa nya och hållbara yrkesrelationer. Ambassadörerna behöver förstå och uppskatta både våra verktyg samt våra mål för att hjälpa andra att skapa nya och hållbara yrkesrelationer. Ert ansvar som ambassadör omfattar att skriva inlägg på LinkedIn, bjuda in vänner o kollegor samt organisera och leda möten enligt Lunchin´s riktlinjer. Men viktigast av allt fungera som förebilder för gemenskap och tillväxt.

Klubbmöten

Sker regelbundet på uppsatt och angiven plats o tid (se www.lunchin.net)

Garanterar plats för betalande medlemmar.

Är öppna för medlemmar från andra klubbar i landet resp internationellt.

Är öppet för Gäster som bokar plats via hemsidan fritt upp till 2 ggr per år.

Rättigheter o möjligheter som Ambassadör

- Utveckla sitt nätverk med Lunchin som plattform
- Gratis medlemskap inklusive eget KLUBBRUM och PREMIUM KONTO
- Stöd av olika digitala verktyg som förenklar all administration
- Gratis lunch (personlig platsförhandling)

Ansvar och skyldigheter som Ambassadör

- Medverka på plats, alt sätta in en vikarie eller assisterande Ambassadör
- Se över status i Lunchin´s CRM system www.nbsab.eu
- Förbereda mötesplatsen på antalet förväntade deltagare
- Registrera samtliga besökare i klubbens digitala klubbrum innan mötet startar.
- Efterkontrollera samtliga **deltagare** i www.nbsab.eu
- Hjälpa de besökare och gäster som har ev användarproblem med appen



Digitala verktyg, plattformar och kommunikation

HEMSIDAN www.lunchin.net

Hemsidan finns på svenska, engelska samt förhoppningsvis snart på italienska. På vår hemsida får du all information om verksamhet, medlemskap och klubbmöten. **Det är alltid från hemsidan som gäster själva skall anmäla sin medverkan.** Anmälningss formuläret är kopplat till vårt CRM system – www.nbsab.eu där all gäst och närvarohantering sker.

CRM systemet www.nbsab.eu

Vårt CRM system sköter automatiskt all gäst o medlemskommunikation, samt medlemskapens giltighet och periodangivelser. Med NBS kan vi hålla koll på status och statistik över vilka som är medlemmar, vilka som anmält sig, vilka som medverkat mm. Allt ON-LINE oavsett klubb eller land.

MY-CLUBROOM

Klubbens digitala mötesplats med sin specifika QR kod som delas ut till medlemmar o gäster inför och under våra möten. Det är det obligatoriskt att vara IN CHECKAD för att kunna medverka på våra möten.

CARD4ACTION

Nätverksappen som Lunchin använder för att förenkla och förbättra våra möten. Till stöd för våra medverkande medlemmar och gäster att förenkla uppföljningen. Några fördelar är:

- Följ upp och kontakta alla nya personer du möter på Lunchin.
- Ring, maila och skicka SMS med aktuella uppgifter från appen.
- Sortera och prioritera dina kontakter som ett mini-CRM-system.

LINKEDIN

Alla klubbar har sin klubbplats på LinkedIn. Där försöker vi posta bilder och inlägg som gör klubben aktiv och levande för flera.

Stockholm den December 11, 2024

Anders Nilsson, verksamhetsägare